Equinox Gold: Starke Ergebnisse für das 2. Quartal, erhöht die Produktionsprognose für 2026 nach erfolgreichem Abschluss der Fusion mit Orla Mining

24.08.2026 | IRW-Press

- Quartalsdividende um 50% erhöht

- Fokus auf Umsetzung als neuer nordamerikanischer Senior-Goldproduzent

Equinox Gold Corp. (TSX: EQX, NYSE American: EQX) (Equinox Gold oder das Unternehmen) gibt seine Finanz- und Betriebsergebnisse für das zweite Quartal 2026 (Q2 2026) bekannt. Der ungeprüfte verkürzte konsolidierte Zwischenabschluss des Unternehmens für die drei und sechs Monate zum 30. Juni 2026 (Finanzbericht) sowie der zugehörige Managements Discussion and Analysis (MD&A) stehen im Emittentenprofil des Unternehmens auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca, auf EDGAR unter www.sec.gov/edgar sowie auf der Website des Unternehmens unter www.equinoxgold.com zum Download bereit. Alle Finanzangaben sind, sofern nicht anders angegeben, in US-Dollar ausgewiesen.

Darren Hall, CEO von Equinox Gold, erklärte: Mit dem Abschluss des Unternehmenszusammenschlusses mit Orla Mining am 31. Juli gehen wir als neuer nordamerikanischer Senior-Goldproduzent in die zweite Jahreshälfte 2026 - mit deutlich höherer Produktion und deutlich höherem Cashflow sowie einem der stärksten organischen Wachstumsprofile der Branche. Die finanziellen Vorteile des Zusammenschlusses werden sich erstmals in unseren Ergebnissen für das dritte Quartal widerspiegeln. Unser Fokus liegt dabei auf einer disziplinierten Integration, operativer Umsetzung und der Realisierung des langfristigen Werts, den dieser transformative Zusammenschluss geschaffen hat.

Das zweite Quartal war von weiteren Verbesserungen in unseren kanadischen Betrieben geprägt; sowohl Greenstone als auch Valentine verzeichneten eine höhere Produktion. Bei Valentine verbesserte sich der Abgleich der hochgradigen Gehalte gegenüber dem ersten Quartal deutlich, da unsere operativen Maßnahmen zunehmend Wirkung zeigten; dieser positive Trend setzte sich im Juli fort. Die Aufbereitungsanlage arbeitet weiterhin außergewöhnlich gut und übertrifft die Nennkapazität beständig, während die laufenden Verbesserungen im Minenbetrieb eine höhergradige Beschickung der Mühle unterstützen. Zusammen mit dem weiteren Hochlauf von Greenstone und der Hinzunahme von Musselwhite erwarten wir für unser kanadisches Portfolio in der zweiten Jahreshälfte 2026 eine höhere Produktion bei niedrigeren Stückkosten.

Die konsolidierte Produktionsprognose des neuen Unternehmens für 2026 von 870.000 bis 920.000 Unzen Gold berücksichtigt zwölf Monate Produktion aus dem bestehenden Portfolio von Equinox Gold sowie fünf Monate (August bis Dezember) aus den mit Orla Mining erworbenen Vermögenswerten. Auf Pro-forma-Basis und unter Berücksichtigung von jeweils zwölf vollen Produktionsmonaten beider Unternehmen wird für 2026 eine Jahresproduktion von rund 1,1 Millionen Unzen Gold erwartet.

Das Board of Directors hat den Bau der Phase-2-Erweiterung bei Valentine genehmigt. Dies unterstreicht unser Vertrauen in den Betrieb und unseren disziplinierten Ansatz bei Investitionen in organisches Wachstum mit hohen Renditen. Die Erweiterung soll die Verarbeitungskapazität auf rund 13.700 Tonnen pro Tag (5,0 Mio. Tonnen pro Jahr) und die durchschnittliche jährliche Goldproduktion auf rund 223.000 Unzen erhöhen und damit den langfristigen Wert dieser zentralen kanadischen Mine vollständig erschließen. Der Bau soll Ende 2028 abgeschlossen sein.

Nach Abschluss der Fusion hat das Board of Directors eine Erhöhung unserer Quartalsdividende um 50 % genehmigt. Dies spiegelt die Stärke unserer Bilanz, die wachsende Generierung von Free Cashflow und unser Bekenntnis zu substanziellen Aktionärsrenditen wider, während wir zugleich weiterhin in organische Wachstumschancen mit hohen Renditen investieren.

Unser Fokus ist klar: operative Exzellenz erreichen, Kapital diszipliniert einsetzen und unsere Pipeline organischer Wachstumsprojekte erfolgreich umsetzen, um als neuer nordamerikanischer Senior-Goldproduzent langfristigen Wert für die Aktionäre zu schaffen.

Highlights Q2 2026

· Produktion von 176.836 Unzen Gold, darunter 64.656 Unzen aus Greenstone, 32.617 Unzen aus Valentine, 18.572 Unzen aus Mesquite, 59.476 Unzen aus Nicaragua und 1.515 Unzen aus Castle Mountain

· Verkauf von 177.959 Unzen Gold aus allen Betrieben[1] zu einem durchschnittlich realisierten Goldpreis von 4.256 US-Dollar je Unze

· Cash Costs von 1.816 US-Dollar je Unze[2] und All-in Sustaining Costs (AISC) von 2.175 US-Dollar je Unze für alle Betriebe[2]

· Cashflow vor Veränderungen des nicht zahlungswirksamen Working Capital von 272,0 Mio. US-Dollar

· Free Cashflow auf Minenebene aus allen Betrieben vor Veränderungen des nicht zahlungswirksamen Working Capital von 223,7 Mio. US-Dollar[2] Umsatz von 769,8 Mio. US-Dollar

· Bereinigtes EBITDA aus allen Betrieben von 358,3 Mio. US-Dollar[2]

· Ergebnis aus dem Minenbetrieb von 301,7 Mio. US-Dollar

· Nettogewinn von 230,6 Mio. US-Dollar bzw. 0,29 US-Dollar je Aktie (unverwässert)

· Bereinigter Nettogewinn aus allen Betrieben von 123,3 Mio. US-Dollar bzw. 0,16 US-Dollar je Aktie[2]

· Am 5. Juni 2026 wurden Dividenden in Höhe von 11,8 Mio. US-Dollar (0,015 US-Dollar je Aktie) an die Aktionäre ausgeschüttet

· Abschluss einer Arrangement-Vereinbarung über den Zusammenschluss mit Orla Mining zur Schaffung eines neuen nordamerikanischen Senior-Goldproduzenten mit einer Kapazität von rund 1,1 Millionen Unzen Gold pro Jahr und einem klaren Pfad zu einer Jahresproduktion von mehr als 1,9 Millionen Unzen[3] aus dem kombinierten Portfolio hochwertiger nordamerikanischer Wachstumsprojekte

· Bekanntgabe von Landzugangsvereinbarungen mit 20-jähriger Laufzeit mit allen drei Gemeinden, in denen sich die Mine Los Filos befindet. Damit wird der schrittweise Wiederanlauf des Haufenlaugungsbetriebs ermöglicht; gleichzeitig werden technische Studien zur Bewertung möglicher Erweiterungsoptionen vorangetrieben

Nachfolgende Ereignisse

· Am 7. Juli 2026 verkaufte das Unternehmen 8,7 Millionen Stammaktien der Versamet Royalties Corp. für einen Bruttoerlös von 130 Mio. C$ (92 Mio. US-Dollar)

· Am 31. Juli 2026 schloss das Unternehmen den Unternehmenszusammenschluss mit Orla Mining ab, gab 378.115.579 Stammaktien aus und zahlte ehemaligen Aktionären von Orla Mining 0,0001 US-Dollar je Aktie in bar

o Darren Hall wird mit Wirkung zum 31. Oktober 2026 aus Equinox Gold ausscheiden. Jason Simpson, ehemaliger President und CEO von Orla Mining, ist als President zu Equinox Gold gewechselt und wird nach dem Ausscheiden von Darren Hall die Funktion des CEO übernehmen

o Beim Eintritt in die nächste Unternehmensphase wird Equinox Gold von einem starken und erfahrenen Führungsteam unterstützt, darunter Peter Hardie, Chief Financial Officer; Etienne Morin, Chief Capital Markets Officer; Andrew Cormier, Chief Operating Officer; Daniella Dimitrov, Chief Corporate Development, Sustainability and Risk Officer; Sylvain Guerard, Executive Vice President, Exploration; und Matthew MacPhail, Executive Vice President, Technical Services

o Dem Board of Directors gehören Chuck Jeannes (Chair), Lenard Boggio (Lead Director), Tamara Brown, Omaya Elguindi, Douglas Forster, Darren Hall, Blayne Johnson, Rob Krcmarov, Jason Simpson, David Stephens und Mike Vint an. Ross Beaty wird dem Unternehmen als Chair Emeritus und Special Advisor weiterhin eng verbunden bleiben

· Am 5. August 2026 genehmigte das Board of Directors den Bau des Phase-2-Erweiterungsprojekts bei Valentine mit einem anfänglichen Investitionsbudget von 436 Mio. US-Dollar, einschließlich einer Reserve für Unvorhergesehenes von 54 Mio. US-Dollar. Die aktualisierte Prognose für 2026 enthält 50 bis 60 Mio. US-Dollar Wachstumskapital für das Projekt, die in der ursprünglichen Prognose des Unternehmens für 2026

nicht enthalten waren. Der Bau soll Ende 2028 abgeschlossen sein

· Am 5. August 2026 genehmigte das Board of Directors eine Erhöhung der Quartalsdividende um 50 % auf 0,0225 US-Dollar je Stammaktie; dies entspricht einer annualisierten Dividende von 0,09 US-Dollar je Stammaktie. Die Dividende ist am 2. September 2026 an die Aktionäre zahlbar, die bei Geschäftsschluss am 19. August 2026 im Aktienregister eingetragen sind

· Zum 31. Juli 2026 verfügte Equinox Gold auf Pro-forma-Basis über eine Netto-Cash-Position von 214 Mio. US-Dollar (ohne Wandelschuldverschreibungen)[2], und über verfügbare Liquidität von 1.214 Mio. US-Dollar

1 Alle Betriebe umfasst sowohl die fortgeführten als auch die aufgegebenen Geschäftsbereiche (die brasilianischen Minen, die im Januar 2026 verkauft wurden).

2 Cash Costs je verkaufter Unze, AISC je verkaufter Unze, Free Cashflow auf Minenebene, bereinigter Nettogewinn, bereinigtes Ergebnis je Aktie, bereinigtes EBITDA, Erhaltungsaufwendungen und Nettoverschuldung sind Nicht-IFRS-Kennzahlen. Siehe Nicht-IFRS-Kennzahlen und Hinweise und zukunftsgerichtete Aussagen.

3 Das erwartete Produktionswachstum ergibt sich aus dem Abschluss der Phase-2-Erweiterung bei Valentine (Kanada) sowie daraus, dass Castle Mountain (USA), South Railroad (USA), Los Filos (Mexiko) und der Untertagebetrieb von Camino Rojo (Mexiko) in Produktion gehen und im Einklang mit den Erwartungen aus den aktuellen technischen Berichten betrieben werden. Diese technischen Berichte sind in den jeweiligen SEDAR+-Profilen von Equinox Gold (für Valentine, Castle Mountain und Los Filos) beziehungsweise Orla (für South Railroad und Camino Rojo) verfügbar.

4 Die Netto-Cash-Position wird auf Grundlage der kombinierten liquiden Mittel von Equinox Gold und Orla in Höhe von 729 Mio. US-Dollar zum 30. Juni 2026, wie von Equinox Gold und Orla berichtet, sowie der zum 31. Juli 2026 in Anspruch genommenen Schulden von 515 Mio. US-Dollar berechnet; im Geld liegende Wandelschuldverschreibungen und Ausrüstungsdarlehen sind dabei ausgenommen. Die Pro-forma-Anpassungen berücksichtigen die Rückzahlung des Orla Term Loan und der Revolving Credit Facility, schließen jedoch die geschätzten Transaktionskosten aus, die in Q3 2026 berücksichtigt werden. Die verfügbare Liquidität errechnet sich aus den kombinierten liquiden Mitteln von 729 Mio. US-Dollar zum 30. Juni 2026 zuzüglich 485 Mio. US-Dollar nicht in Anspruch genommener Kreditlinien im Rahmen der Revolving Credit Facility von Equinox Gold zum 31. Juli 2026.

Aktualisierte Prognose 2026 berücksichtigt das kombinierte Unternehmen

Nach Abschluss des Unternehmenszusammenschlusses mit Orla Mining am 31. Juli 2026 legt Equinox Gold eine aktualisierte konsolidierte Prognose für 2026 vor, die fünf Beitragsmonate (August bis Dezember 2026) von Musselwhite und Camino Rojo berücksichtigt. Zu Vergleichszwecken hätte die konsolidierte Produktionsprognose für 2026 auf Pro-forma-Ganzjahresbasis rund 1,1 Millionen Unzen Gold betragen, wenn der Unternehmenszusammenschluss von Equinox Gold und Orla Mining bereits am 1. Januar 2026 abgeschlossen worden wäre.

	Konsolidiert	Greenstone (Jan. - Dez.)	Musselwhite (Aug. - Dez.)	Valentine (Jan. - Dez
Goldproduktion (Unzen)	870,000 - 920,000	250,000 - 275,000	100,000 - 110,000	140,000 - 150,000
Cash Costs je verkaufter Unze und AISC je verkaufter Unze sind Nicht-IFRS-Kennzahlen. Siehe Nicht-IFRS-Kennzahlen und Hinweise und zukunftsgerichtete Aussagen. Die konsolidierten AISC je verkaufter Unze schließen allgemeine Verwaltungs- und Unternehmenskosten aus.	$1,600 - $1,700	$1,550 - $1,650	$1,200 - $1,300	$1,900 - $2,
Die Wachstumskapitalprognose umfasst 70-80 Mio. US-Dollar für South Railroad und 35-40 Mio. US-Dollar für Los Filos. Das Wachstumskapital für Valentine umfasst 50-60 Mio. US-Dollar für Phase 2.				
AISC1 ($/Unze)	$1,900 - $2,000	$1,900 - $2,000	$1,700 - $1,800	$2,000 - $2,
Wachstumskapital2 (Mio. $)	$600 - $650	$145 - $155	$10 - $15	$180 - $200
Wachstumsexploration (Mio. $)	$110 - $120	~$5	$10 - $15	$25 - $30
Allgemeine Verwaltungs- und Unternehmenskosten schließen aktienbasierte Vergütungen und Transaktionskosten aus.	$95 - $105	n. a.	n. a.	n. a.
(Mio. $)				

Die aktualisierte Prognose für 2026 berücksichtigt die bisherige Jahresentwicklung und die erwartete Produktion für den Rest des Jahres. Das Unternehmen rechnet in der zweiten Jahreshälfte 2026 mit einer stärkeren Produktion seiner kanadischen Betriebe Greenstone, Musselwhite und Valentine, wodurch sich die konsolidierten AISC für den verbleibenden Teil des Jahres 2026 verbessern sollen. Equinox Gold erzielt weiterhin solide Margen; die aktualisierte konsolidierte Cash-Cost-Prognose liegt bei 1.600 bis 1.700 US-Dollar je Unze und die AISC-Prognose bei 1.900 bis 2.000 US-Dollar je Unze. Die Prognosespannen für Cash Costs und AISC der einzelnen Betriebe wurden angepasst, um die bisherige Jahresentwicklung und die Auswirkungen höherer Kraftstoffpreise zu berücksichtigen.

Equinox Gold wird sein Portfolio organischer Wachstumsprojekte weiter vorantreiben. Für Studien, Engineering, Beschaffung und Bau sind 105 bis 120 Mio. US-Dollar Wachstumskapital vorgesehen. Darin enthalten sind 70 bis 80 Mio. US-Dollar für South Railroad in den USA, wo das Unternehmen im August 2026 mit dem Erhalt eines Federal Record of Decision - eines wichtigen Genehmigungsmeilensteins - rechnet, sowie 35 bis 40 Mio. US-Dollar für Los Filos in Mexiko. Darüber hinaus umfasst die aktualisierte Prognose 50 bis 60 Mio. US-Dollar Wachstumskapital für die Phase-2-Erweiterung bei Valentine, das in der

ursprünglichen Prognose des Unternehmens für 2026 nicht enthalten war. Damit beläuft sich die konsolidierte Wachstumskapitalprognose des Unternehmens für 2026 auf 600 bis 650 Mio. US-Dollar.

Konsolidierte operative und finanzielle Highlights - Betriebsdaten
- -Drei Monate zum - -Sechs Monate zum

Betriebsdaten	Einh.	30. Juni 2026	31. März 2026
Goldproduktion aus in der Prognose enthaltenen operativen Vermögenswerten(1)	oz	-175,321	-181,856
Abzüglich: Goldproduktion aus Calibre-Vermögenswerten vor Abschluss der Calibre-Übernahme	oz	--	--
Zuzüglich: Goldproduktion aus nicht in der Prognose enthaltenen Vermögenswerten(1)	oz	-1,515	-15,772
Goldproduktion - alle Betriebe	oz	-176,836	-197,628
Goldproduktion - fortgeführte Geschäftsbereiche	oz	-176,836	-184,155
Goldproduktion - aufgegebene Geschäftsbereiche	oz	- --	-13,473
Goldverkauf - alle Betriebe	oz	-177,959	-199,217
Goldverkauf - fortgeführte Geschäftsbereiche	oz	-177,959	-183,960
Goldverkauf - aufgegebene Geschäftsbereiche	oz	- --	-15,257
Durchschnittlich realisierter Goldpreis - alle Betriebe	$/oz	4,256	4,604
Durchschnittlich realisierter Goldpreis - fortgeführte Geschäftsbereiche	$/oz	4,256	4,630
Durchschnittlich realisierter Goldpreis - aufgegebene Geschäftsbereiche	$/oz	n. a.	4,285
Cash Costs je verkaufter Unze - alle Betriebe(2)(3)	$/oz	1,816	1,633
Cash Costs je verkaufter Unze - alle Betriebe, ohne Los Filos(2)(3)(4)	$/oz	1,816	1,633
Cash Costs je verkaufter Unze - fortgeführte Geschäftsbereiche(3)	$/oz	1,816	1,601
Cash Costs je verkaufter Unze - aufgegebene Geschäftsbereiche	$/oz	n. a.	2,010
AISC je verkaufter Unze - alle Betriebe(2)(3)	$/oz	2,175	1,950
AISC je verkaufter Unze - alle Betriebe, ohne Los Filos(2)(3)(4)	$/oz	-2,175	-1,950
AISC je verkaufter Unze - fortgeführte Geschäftsbereiche(3)	$/oz	2,175	1,908
AISC je verkaufter Unze - aufgegebene Geschäftsbereiche	$/oz	n. a.	2,452

(1) Die brasilianischen Betriebe, Los Filos und Castle Mountain sind von der Prognose 2026 ausgenommen. Valentine, Los Filos und Castle Mountain waren von der im Juni 2025 veröffentlichten Produktions- und Kostenprognose für 2025 (Prognose 2025) ausgenommen. Verweise auf die Prognose 2025 und die Prognose 2026 für die jeweiligen Zeiträume werden nachfolgend zusammenfassend als Prognose bezeichnet.

(2) Cash Costs je verkaufter Unze und AISC je verkaufter Unze sind Nicht-IFRS-Kennzahlen. Siehe Nicht-IFRS-Kennzahlen und Hinweise und zukunftsgerichtete Aussagen.

(3) Die konsolidierten Cash Costs je verkaufter Unze und die AISC je verkaufter Unze schließen die

Ergebnisse von Castle Mountain nach August 2024 aus, als die Restlaugung begann (siehe Entwicklungsprojekte), sowie die Ergebnisse von Los Filos nach März 2025, nachdem der Betrieb am 1. April 2025 auf unbestimmte Zeit ausgesetzt worden war (siehe Entwicklungsprojekte). Die konsolidierten Cash Costs je verkaufter Unze und die AISC je verkaufter Unze enthalten die Ergebnisse von Valentine ab Dezember 2025, nachdem die Mine die kommerzielle Produktion erreicht hatte. Die konsolidierten AISC je verkaufter Unze schließen allgemeine Verwaltungs- und Unternehmenskosten aus.

(4) Die konsolidierten Cash Costs je verkaufter Unze und die AISC je verkaufter Unze für Q1 2025 wurden angepasst, um die Ergebnisse von Los Filos auszuschließen, da Los Filos von der Prognose 2025 ausgenommen war.

(5) Aufgrund von Rundungen können sich die in den Tabellen dieser Pressemitteilung ausgewiesenen Zahlen nicht exakt summieren.

Konsolidierte operative und finanzielle Highlights - Finanzdaten

Drei Monate zum 30. Juni 2026		31. März 2026		Sechs Monate zum 30. Juni 2025		30. Juni 2026	
	769.8		861.6		285.8		1,631.4
	301.7		438.8		99.9		740.5
	230.6		310.1		23.8		540.7
	218.6		187.2		(28.4)		405.8
	12.0		122.9		52.3		135.0
		-0.39			0.05		
-0.29		-0.68					
-0.27		-0.24			(0.06)	-0.51	
-0.02		-0.16			0.10	-0.17	
	358.3		527.2		199.1		885.5
	358.3		493.0		105.8		851.3
	-		34.2		93.3		34.2
	123.3		234.0		42.5		357.3
	123.3		217.2		(6.6)		340.5
	-		16.8		49.1		16.8
-0.16		-0.30			0.09	-0.45	
-0.16		-0.28			(0.01)	-0.43	
--		-0.02			0.10	-0.02	

30. Juni,

Finanzdaten-Einheit 2025

Umsatz-M$ 551.5
Ergebnis aus dem Minenbetrieb-M$ 118.7
Nettogewinn (-verlust)-M$ (51.6)
-Nettogewinn (-verlust) - fortgeführte Geschäftsbereiche-M$ (106.9)
-Nettogewinn - aufgegebene Geschäftsbereiche-M$ 55.3
Ergebnis (Verlust) je Aktie (unverwässert)-$/Aktie-(0.11)
Ergebnis (Verlust) je Aktie (unverwässert) -
fortgeführte Geschäftsbereiche-$/Aktie-(0.22)
Ergebnis je Aktie (unverwässert) - aufgegebene
Geschäftsbereiche-$/Aktie-0.12
Bereinigtes EBITDA - alle Betriebe(1)-M$ 340.6
-Bereinigtes EBITDA - fortgeführte Geschäftsbereiche-M$ 187.2
Bereinigtes EBITDA - aufgegebene
-Geschäftsbereiche-M$ 153.4
Bereinigter Nettogewinn - alle Betriebe(1)-M$ 8.6
Bereinigter Nettogewinn (-verlust) - fortgeführte
-Geschäftsbereiche-M$ (44.9)
Bereinigter Nettogewinn - aufgegebene
-Geschäftsbereiche-M$ 53.5
Bereinigtes EPS - alle Betriebe(1)-$/Aktie-0.02
-Bereinigtes EPS - fortgeführte Geschäftsbereiche $/Aktie-(0.09)
-Bereinigtes EPS - aufgegebene Geschäftsbereiche-$/Aktie-0.11

Bilanz- und Cashflow-Daten

317.8	363.0	406.7	317.8
265.2	251.8	1,373.7	265.2
272.0	341.0	126.0	613.0

Liquide Mittel und Zahlungsmitteläquivalente (frei verfügbar)-M$ 406.7
Nettoverschuldung(3)-M$ 1,373.7
Operativer Cashflow vor Veränderungen des nicht-
zahlungswirksamen Working Capital-M$ 199.3

Aktienkapital

-790.0	-788.6	-499.4	-789.4
-829.9	-825.8	-506.1	-829.9

Gewichteter Durchschnitt der ausstehenden Aktien (unverwässert)-477.7
Gewichteter Durchschnitt der ausstehenden Aktien (verwässert)-477.7

(1) Bereinigtes EBITDA, bereinigter Nettogewinn, bereinigtes EPS und Nettoverschuldung sind Nicht-IFRS-Kennzahlen. Siehe Nicht-IFRS-Kennzahlen und Hinweise und zukunftsgerichtete Aussagen.

(2) Aufgrund von Rundungen können sich die in den Tabellen dieser Pressemitteilung ausgewiesenen Zahlen nicht exakt summieren.

(3) Die Nettoverschuldung im MD&A und in den Finanzabschlüssen umfasst gemäß IFRS Wandelschuldverschreibungen. In den vorstehenden Highlight-Aufzählungen dieser Pressemitteilung wurden Wandelschuldverschreibungen dagegen ausgeschlossen, da sie im Geld liegen und voraussichtlich in Eigenkapital umgewandelt werden.

Weitere Informationen zu den Finanz- und Betriebsergebnissen des Unternehmens finden sich im Finanzbericht für Q2 2026 und im zugehörigen MD&A. Diese Dokumente stehen auf der Website des Unternehmens unter www.equinoxgold.com, auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca und auf EDGAR unter www.sec.gov/edgar zum Download bereit.

Telefonkonferenz und Webcast

Das Unternehmen wird am Donnerstag, dem 6. August 2026, ab 7:00 Uhr PT (10:00 Uhr ET) eine Telefonkonferenz und einen Webcast zur Erörterung der Ergebnisse abhalten. Eine Aufzeichnung des Webcasts wird bis zum 6. Februar 2027 auf der Website von Equinox Gold verfügbar sein.

Telefonkonferenz

- Gebührenfrei in den USA und Kanada: 1-833-752-3366
- Internationale Teilnehmer: +1 647-846-2813
- Webcast-Zugang
- Equinox Gold | Finanzberichte

Über Equinox Gold

Equinox Gold Corp. (TSX: EQX, NYSE-A: EQX) ist ein kanadisches Bergbauunternehmen, das sich als neuer nordamerikanischer Senior-Goldproduzent positioniert. Das Unternehmen verfügt über eine starke Basis aus hochwertigen, langlebigen Goldbetrieben in Kanada und in weiteren Regionen Amerikas sowie über eine Pipeline von Entwicklungs- und Erweiterungsprojekten. Unter Führung eines erfahrenen Managementteams mit umfassender Expertise konzentriert sich das Unternehmen auf disziplinierte Umsetzung, operative Exzellenz und langfristige Wertschöpfung. Equinox Gold bietet Anlegern über ein diversifiziertes Portfolio ein bedeutendes Gold-Exposure und einen klaren Wachstumspfad. Weitere Informationen unter www.equinoxgold.com oder per E-Mail an ir@equinoxgold.com.

Kontakt Equinox Gold

Etienne Morin, Chief Capital Markets Officer
E: etienne.morin@equinoxgold.com
T: +1 604.260.0516
Ingrid Rico, SVP Capital Markets
E: ingrid.rico@equinoxgold.com
T: +1 604.260.0516

In Europe
Swiss Resource Capital AG
Marc Ollinger
info@resource-capital.ch
www.resource-capital.ch

Nicht-IFRS-Kennzahlen: In dieser Pressemitteilung sind Cash Costs, Cash Costs je verkaufter Unze, AISC, AISC je verkaufter Unze, bereinigter Nettogewinn, bereinigtes EPS, Free Cashflow auf Minenebene, bereinigtes EBITDA, Nettoverschuldung und Erhaltungsinvestitionen Kennzahlen ohne standardisierte Bedeutung nach IFRS, d. h. Nicht-IFRS-Kennzahlen, und sind möglicherweise nicht mit ähnlich

bezeichneten Kennzahlen anderer Unternehmen vergleichbar. Ihre Ermittlung und Darstellung erfolgt konsistent und soll zusätzliche Informationen liefern; sie sollten weder isoliert betrachtet noch als Ersatz für nach IFRS ermittelte Leistungskennzahlen angesehen werden. Aufgrund von Rundungen können sich die in den nachstehenden Tabellen ausgewiesenen Zahlen nicht exakt summieren.

Cash Costs und Cash Costs je verkaufter Unze: Cash Costs sind eine in der Goldbergbauindustrie gebräuchliche finanzielle Leistungskennzahl, besitzen jedoch keine standardisierte Bedeutung nach IFRS. Das Unternehmen weist die gesamten Cash Costs je verkaufter Unze aus. Das Unternehmen ist der Auffassung, dass bestimmte Anleger diese Angaben zusätzlich zu den nach IFRS erstellten herkömmlichen Kennzahlen nutzen, um die Leistungsfähigkeit des Unternehmens sowie dessen Fähigkeit zur Generierung von Betriebsergebnis und Cashflow aus dem Minenbetrieb zu beurteilen. Die Cash Costs werden als Betriebskosten der Minenstandorte abzüglich der Nebenprodukten zugeordneten Kosten berechnet. Zur Ermittlung der Cash Costs je verkaufter Unze werden die Cash Costs durch die verkauften Unzen geteilt. Bei der Berechnung der Cash Costs zieht das Unternehmen die Nebenprodukten zugeordneten Kosten ab, da es davon ausgeht, dass sich die Kosten der Goldproduktion durch die im Zusammenhang mit dem Goldproduktionsprozess anfallenden Nebenproduktverkäufe verringern. Dadurch können das Management und andere Stakeholder die Nettokosten der Goldproduktion beurteilen. Die Kennzahl ist nicht notwendigerweise ein Indikator für den operativen Cashflow nach IFRS oder für die nach IFRS ausgewiesenen Betriebskosten.

AISC je verkaufter Unze: Das Unternehmen verwendet die AISC je verkaufter Unze Gold zur Messung seiner Leistung. Die Methodik zur Berechnung der AISC wurde intern entwickelt und wird nachstehend erläutert. Gängige IFRS-Kennzahlen in der Goldindustrie, etwa Betriebskosten, erfassen nicht sämtliche Aufwendungen für die Entdeckung, Entwicklung und Aufrechterhaltung der Goldproduktion. Das Unternehmen ist der Auffassung, dass die AISC je verkaufter Unze zusätzliche Transparenz über die mit der Goldproduktion verbundenen Kosten schaffen und Analysten, Anlegern und anderen Stakeholdern des Unternehmens dabei helfen, die operative Leistung, die Fähigkeit zur Generierung von Free Cashflow aus den laufenden Betrieben und den Gesamtwert des Unternehmens zu beurteilen. Die AISC umfassen die oben beschriebenen Cash Costs sowie Erhaltungsinvestitionen, Erhaltungs-Leasingzahlungen, Aufzinsung und Abschreibung von Rekultivierungskosten sowie Explorations- und Evaluierungskosten. Die Kennzahl soll die vollständigen Kosten der Goldproduktion aus den laufenden Betrieben abbilden; Erweiterungsinvestitionen und nicht nachhaltige Aufwendungen sind daher ausgeschlossen.

Die folgende Tabelle stellt die Überleitung der Cash Costs je verkaufter Unze Gold und der AISC je verkaufter Unze Gold zur jeweils am unmittelbarsten vergleichbaren IFRS-Kennzahl auf aggregierter Basis dar:

-Drei Monate zum - -Sechs Monate zum $ in Millionen, außer Unzen- und je-Unze-Angaben		30. Juni 2026		31. März 2
Betriebskosten	$	341.6	$ 310.9	$
Nebenprodukten zugeordnete Kosten		(12.3)	(9.8)	
Anpassung des beizulegenden Zeitwerts erworbener Vorräte		(4.8)	(3.9)	
In den Betriebskosten erfasste einmalige Belastungen(1)		-	-	
Betriebskosten der vorkommerziellen Produktions- und Entwicklungsphase(2)		(4.1)	(6.4)	
Gesamte Cash Costs - fortgeführte Geschäftsbereiche		320.4	290.8	
Gesamte Cash Costs - aufgegebene Geschäftsbereiche(3)		-	30.7	
Gesamte Cash Costs - alle Betriebe	$	320.4	321.5	
Verkaufte Goldunzen - fortgeführte Geschäftsbereiche		177,959	183,960	
Abzüglich: während der vorkommerziellen Produktions- und Entwicklungsphase verkaufte Goldunzen(2)		(1,517)	(2,293)	
Bereinigte verkaufte Goldunzen - fortgeführte Geschäftsbereiche		176,442	181,667	
Verkaufte Goldunzen - aufgegebene Geschäftsbereiche		-	15,257	
Bereinigte verkaufte Goldunzen - alle Betriebe		176,442	196,924	
Cash Costs je verkaufter Goldunze - fortgeführte Geschäftsbereiche		$ 1,816	$ 1,601	$
Cash Costs je verkaufter Goldunze - aufgegebene Geschäftsbereiche	$	-	$ 2,010	$
Cash Costs je verkaufter Goldunze - alle Betriebe	$	1,816	$ 1,633	$
Gesamte Cash Costs - fortgeführte Geschäftsbereiche		$ 320.4	$ 290.8	$
Erhaltungsinvestitionen		59.1	53.0	
Erhaltungs-Leasingzahlungen		0.1	0.1	
Rekultivierungsaufwand		4.4	4.1	
Erhaltungs-Explorationsaufwand		1.4	-	
Erhaltungsaufwendungen der vorkommerziellen Produktions- und Entwicklungsphase(2)		(1.6)	(1.4)	
Gesamte AISC - fortgeführte Geschäftsbereiche		383.8	346.7	
Gesamte AISC - aufgegebene Geschäftsbereiche(3)		-	37.4	
Gesamte AISC - alle Betriebe	$	383.8	384.1	
AISC je verkaufter Goldunze - fortgeführte Geschäftsbereiche		$ 2,175	$ 1,908	$
AISC je verkaufter Goldunze - aufgegebene Geschäftsbereiche	$	-	$ 2,452	$
AISC je verkaufter Goldunze - alle Betriebe	$	2,175	$ 1,950	$

(1) Bei den in den Betriebskosten erfassten einmaligen Belastungen handelt es sich um eine Abschreibung auf Haufenlaugungserz bei Los Filos infolge der auf unbestimmte Zeit erfolgten Aussetzung des Betriebs am 1. April 2025.

(2) Die konsolidierten Cash Costs je verkaufter Unze und die AISC je verkaufter Unze schließen die Ergebnisse von Castle Mountain nach dem 31. August 2024 aus, als die Restlaugung begann, die Ergebnisse von Los Filos nach dem 31. März 2025, nachdem der Betrieb am 1. April 2025 auf unbestimmte Zeit ausgesetzt worden war, sowie die Ergebnisse von Valentine für den Zeitraum vor Dezember 2025, nachdem die Mine die kommerzielle Produktion erreicht hatte. Die konsolidierten AISC je verkaufter Unze

schließen allgemeine Verwaltungs- und Unternehmenskosten aus.

(3) Siehe nachstehende Tabelle.

Die folgende Tabelle stellt die Überleitung der gesamten Cash Costs und AISC aus aufgegebenen Geschäftsbereichen dar:

-Drei Monate zum - -Sechs Monate zum $ in Millionen		30. Juni 2026		31. März
Aufgegebene Geschäftsbereiche:	$	-		
Betriebskosten			$ 31.8	$
Abzüglich: Nebenprodukten zugeordnete Kosten		-	(1.2)	
Gesamte Cash Costs		-	30.7	
Erhaltungsinvestitionen		-	5.6	
Erhaltungs-Leasingzahlungen		-	0.9	
Rekultivierungsaufwand		-	0.3	
Gesamte AISC	$	-	$ 37.4	$

Erhaltungsinvestitionen und Erhaltungsaufwendungen

Die folgende Tabelle stellt die Überleitung der Erhaltungsinvestitionen zu den gesamten Investitionsausgaben des Unternehmens für die fortgeführten Geschäftsbereiche dar:

$ in Millionen	-Drei Monate zum - 30. Juni 2026	-Sechs Monate zum - 31. März 2
Zugänge bei Mineralprojekten, Sachanlagen und Ausrüstung(1)	$ 197.5	$ 167.4
Abzüglich: Nicht-Erhaltungsinvestitionen an operativen Standorten	(128.6)	(102.4)
Abzüglich: Nicht-Erhaltungsinvestitionen im Zusammenhang mit der vorkommerziellen Produktionsphase und Entwicklungsprojekten(3)	(8.4)	(3.3
Abzüglich: Erhaltungsinvestitionen im Zusammenhang mit der vorkommerziellen Produktionsphase und Entwicklungsprojekten(3)	(0.2)	-
Abzüglich: nicht zahlungswirksame Zugänge(2)	(1.1)	(3.1
Erhaltungsinvestitionen - alle Betriebe	59.1	58.6
Erhaltungsinvestitionen - aufgegebene Geschäftsbereiche(4)	-	5.6
Erhaltungsinvestitionen - fortgeführte Geschäftsbereiche	$ 59.1	$ 53.0
	$ 59.1	58.6
Erhaltungsinvestitionen - alle Betriebe		$
Zuzüglich: Erhaltungs-Leasingzahlungen	0.1	1.0
Zuzüglich: Erhaltungs-Rekultivierungsaufwand	4.4	4.4
Zuzüglich: Erhaltungs-Explorationsaufwand	1.4	-
Abzüglich: Erhaltungsaufwendungen im Zusammenhang mit der vorkommerziellen Produktionsphase und Entwicklungsprojekten(3)	(1.6)	(1.4
Erhaltungsaufwendungen - konsolidiert	63.5	62.6
Erhaltungsaufwendungen - operative Minenstandorte - aufgegebene Geschäftsbereiche(4)	-	6.7
Erhaltungsaufwendungen - operative Minenstandorte - fortgeführte Geschäftsbereiche	$ 63.5	$ 55.9

(1) Gemäß Anhangangabe 6 des konsolidierten Finanzabschlusses. Zugänge bei Mineralprojekten, Sachanlagen und Ausrüstung schließen nicht zahlungswirksame Veränderungen der Rekultivierungsvermögenswerte aus, die aus Änderungen der Annahmen zum Abzinsungssatz und zur Inflationsrate in der Rekultivierungsrückstellung resultieren.

(2) Nicht zahlungswirksame Zugänge umfassen in der Periode erfasste Nutzungsrechte aus Leasingverhältnissen, aktivierte Abschreibungen für aufgeschobene Abraumaktivitäten sowie aktivierte nicht zahlungswirksame aktienbasierte Vergütungen.

(3) Bezieht sich auf Castle Mountain nach August 2024, als die Restlaugung begann, auf Los Filos nach März 2025, nachdem der Betrieb am 1. April 2025 auf unbestimmte Zeit ausgesetzt worden war, sowie auf Valentine für den Zeitraum vor Dezember 2025, nachdem die Mine die kommerzielle Produktion erreicht hatte.

(4) Siehe nachstehende Tabelle.

***Die folgende Tabelle stellt die Überleitung der Erhaltungsinvestitionen und Erhaltungsaufwendungen aus aufgegebenen Geschäftsbereichen dar**:*

-Drei Monate zum -	-Sechs Monate zum		
$ in Millionen		30. Juni,	31. März,
Aufgegebene Geschäftsbereiche:		$ 2026	2026
Zugänge bei Mineralprojekten, Sachanlagen und Ausrüstung			
		2026	6.4
$ -	$ 6.4	72.8	
		$	
Abzüglich: Nicht-Erhaltungsinvestitionen		-	(0.6
Abzüglich: nicht zahlungswirksame Zugänge		-	(0.1
Erhaltungsinvestitionen			5.6
-	5.6	47.7	
Zuzüglich: Erhaltungs-Leasingzahlungen		-	0.9
Zuzüglich: Erhaltungs-Rekultivierungsaufwand		-	0.3
Zuzüglich: Erhaltungs-Explorationsaufwand		- $	-
Erhaltungsaufwendungen - operative Minenstandorte			6.7
$ -	$ 6.7	$ 55.3	

Gesamter Free Cashflow auf Minenebene

Die folgende Tabelle stellt die Überleitung des Free Cashflow auf Minenebene zur am unmittelbarsten vergleichbaren IFRS-Kennzahl auf aggregierter Basis dar:

Drei Monate zum		Sechs Monate zum	
30. Juni 2026	$ 31. März, 2026	30. Juni, 2025	30. Juni 2026
	341.0	$ 126.0	
$ 272.0	$ 613.0		
4.8	3.9	(1.4)	8.7
-	-	10.7	-
148.9	237.9	106.9	386.8
	$ 582.7	$ 242.1	
	$ 20.7	$ 91.6	
$ 425.8	$ 1,008.5		
$ -	$ 20.7		
$ 425.8	562.0	150.5	$ 987.8
425.8	582.7	$ 242.1	1,008.5
$	$	$	
197.5			364.9
	167.4	118.2	
(9.8)	(6.4)	(38.2)	(16.1)
187.7	161.0	80.0	348.8
7.8	6.2	5.4	14.1
6.5	6.6	2.1	13.1
	$ 408.9	$ 154.5	
	$ 14.5	$ 62.4	
	$ 394.3	$ 92.1	
	(104.2)	6.9	
	$ 304.7	$ 161.4	
$ 223.7	$ 632.6		
$ -	$ 14.5		
$ 223.7	$ 618.0		
(68.6)	(172.8)		
$ -155.1	$ -459.8		

--30. Juni,
$ in Millionen-2025
Operativer Cashflow vor nicht zahlungswirksamen Veränderungen des Working Capital $-199.3
Anpassungen des beizulegenden Zeitwerts erworbener Vorräte-2.2
In den Betriebskosten erfasste einmalige Belastungen (1)-36.8

Durch nicht den Minenstandorten zuzurechnende Aktivitäten verwendeter operativer Cashflo

Cashflow aus operativen Minenstandorten - alle Betriebe $-385.0

Cashflow aus operativen Minenstandorten - aufgegebene
-Geschäftsbereiche(3) $-143.3
Cashflow aus operativen Minenstandorten - fortgeführte
-Geschäftsbereiche-241.7

Cashflow aus operativen Minenstandorten - alle Betriebe $-385.0
Abzüglich: Investitionsausgaben operativer Minenstandorte
-Zugänge bei Mineralprojekten, Sachanlagen und Ausrüstung-210.8

Investitionsausgaben im Zusammenhang mit vorkommerzieller Produktion und Entwicklungspro

-sonstigen nicht zahlungswirksamen Zugängen-(52.2)
Abzüglich: Investitionsausgaben operativer Minenstandorte -
alle Betriebe-158.6
Abzüglich: Leasingzahlungen im Zusammenhang mit Nicht-Erhaltungsinvestitionen
-10.2
Abzüglich: Nicht-Erhaltungs-Explorationsaufwand-3.9

Gesamter Free Cashflow auf Minenebene vor Veränderungen des Working Capital - alle Betri

Gesamter Free Cashflow auf Minenebene vor Veränderungen des
-Working Capital - aufgegebene Geschäftsbereiche(3) $-85.0
Gesamter Free Cashflow auf Minenebene vor Veränderungen des
-Working Capital - fortgeführte Geschäftsbereiche $-127.2
Zunahme des nicht zahlungswirksamen Working Capital - alle Betriebe-(11.9)

Gesamter Free Cashflow auf Minenebene nach Veränderungen des nicht zahlungswirksamen Wo

(1) Die in den Betriebskosten erfassten einmaligen Belastungen für die drei und sechs Monate zum 30. Juni 2025 umfassen eine Abschreibung auf Haufenlaugungserz bei Los Filos infolge der auf unbestimmte Zeit erfolgten Aussetzung des Betriebs am 1. April 2025.

(2) Enthält gezahlte Steuern und Erlöse aus Goldvorauszahlungen, die bei der Ermittlung des Free Cashflow auf Minenebene nicht berücksichtigt werden, jedoch in der Kapitalflussrechnung im operativen Cashflow vor nicht zahlungswirksamen Veränderungen des Working Capital enthalten sind.

(3) Siehe nachstehende Tabelle.

***Die folgende Tabelle stellt die Überleitung des Free Cashflow auf Minenebene nach Veränderungen des Working Capital aus aufgegebenen Geschäftsbereichen dar**:*

	-Drei Monate zum -	-Sechs Monate zum	
$ in Millionen		30. Juni,	3
Aufgegebene Geschäftsbereiche:		2026	$ 2
Operativer Cashflow vor nicht zahlungswirksamen Veränderungen des Working Capital			2
$ -	20.7	143.3	
Abzüglich: Investitionsausgaben operativer Minenstandorte		-	6
Gesamter Free Cashflow auf Minenebene vor Veränderungen des Working Capital			1
-	$ 14.5		
Zunahme des nicht zahlungswirksamen operativen Working Capital		-	(
Gesamter Free Cashflow auf Minenebene nach Veränderungen des Working Capital			$ (
$ -	$ (3.3)		

EBITDA und bereinigtes EBITDA

Die folgenden Tabellen zeigen die Berechnung des EBITDA und des bereinigten EBITDA durch das Unternehmen:

Drei Monate zum			Sechs Monate zum	
30. Juni 2026	$ 31. März, 2026	30. Juni, 2025	30. Juni 2026	
		(28.4)		
	187.2	$		
$ 218.6	$ 405.8			
87.0	126.8	30.7	213.8	
130.3	116.1	59.1	246.4	
12.1	31.7	43.9	43.8	
(2.7)	(4.2)	(2.4)	(6.9)	
	$ 457.6	$ 102.9		
	1.8	4.4		
	(10.9)	(10.6)		
$ 445.3	$ 902.9			
2.0	3.7			
(35.9)	(46.8)			
4.8	10.9	(30.2)	15.8	
(3.7)	(8.8)	6.0	(12.5)	
(10.4)	4.1	6.1	(6.3)	
(18.6)	1.7	-	(16.9)	
(13.6)	(2.0)		(15.6)	
(18.2)	32.6	-	14.4	
(2.4)	1.7	(0.1)	(0.7)	
4.2	0.3	9.0	4.6	
4.8	3.9	(1.4)	8.7	
-	-	11.7	-	
-	$ -	8.1	-	
	493.0	$ 105.8		
$ 358.3	$ 851.3			
$ -	$ 34.2	$ 93.3	$ 34.2	
$ -358.3	$ 527.2	$ 199.1	$ -885.5	

30. Juni, $ in Millionen 2025

Fortgeführte Geschäftsbereiche:

Nettogewinn (-verlust) - fortgeführte Geschäftsbereiche $-(106.9)
Ertragsteueraufwand-39.7
Abschreibungen und Substanzverzehr-110.1
Finanzierungskosten-90.4
Finanzerträge-(4.2) EBITDA - fortgeführte Geschäftsbereiche $-128.9
Nicht zahlungswirksame aktienbasierte Vergütung-7.3
Nicht realisierter Gewinn (Verlust) aus Goldkontrakten-16.4
Nicht realisierter Verlust (Gewinn) aus Devisenkontrakten-(64.6)
Nicht realisierter Währungsgewinn (-verlust)-4.0
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Greenstone-
Gegenleistung-21.1
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der Wandlungsoption der Wandelanleihen 2025
--
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der Warrant-Verbindlichkeit von Equinox Gold--
Netto-(Gewinn) -Verlust aus Änderung und Tilgung
von Schulden--
Sonstiger (Ertrag) Aufwand-1.9
Transaktions- und Integrationskosten-12.3
Anpassungen des beizulegenden Zeitwerts erworbener Vorräte-2.2
Im Betriebsaufwand erfasste einmalige
Belastungen(1)-40.2
Im Care-and-Maintenance-Aufwand erfasste einmalige
Belastungen-17.5
Bereinigtes EBITDA - fortgeführte Geschäftsbereiche $-187.2
Bereinigtes EBITDA - aufgegebene Geschäftsbereiche(2) $-153.4
-$ -340.6

Bereinigtes EBITDA - alle Betriebe

(1) Die in den Betriebskosten erfassten einmaligen Belastungen für die drei und sechs Monate zum 30. Juni 2025 umfassen eine Abschreibung auf Haufenlaugungserz bei Los Filos infolge der auf unbestimmte Zeit erfolgten Aussetzung des Betriebs am 1. April 2025.
(2) Siehe nachstehende Tabelle.

Die folgende Tabelle stellt die Überleitung des bereinigten EBITDA aus aufgegebenen Geschäftsbereichen dar:

	-Drei Monate zum -		-Sechs Monate zum	
$ in Millionen	30. Juni,	31. März, 2026	30. Juni,	2026
Aufgegebene Geschäftsbereiche:				
Nettogewinn	$ 12.0	$ 55.3	$ 135.0	$ 122.9
Ertragsteueraufwand	-	9.1	-	9.1
Abschreibungen und Substanzverzehr	-	-	-	-
Finanzierungskosten	-	0.4	-	0.4
Finanzerträge	-	-	-	-
EBITDA - aufgegebene Geschäftsbereiche	$ 12.0	$ 132.5	$ 135.0	$ 122.9
Nicht zahlungswirksame aktienbasierte Vergütung	-	-	-	-
Nicht realisierter Währungsgewinn (-verlust)	-	7.2	-	7.2
Gewinn aus dem Verkauf der brasilianischen Betriebe	(12.0)	(105.6)	(12.0)	(105.6)
Sonstiger (Ertrag) Aufwand	-	$ 0.1	-	$ 0.1
Bereinigtes EBITDA - aufgegebene Geschäftsbereiche	$ -	$ 34.2	$ -	$ 34.2

Bereinigter Nettogewinn und bereinigtes EPS

Die folgende Tabelle zeigt die Berechnung des bereinigten Nettogewinns und des bereinigten EPS, wie vom Unternehmen angepasst und berechnet:

	Drei Monate zum		Sechs Monate zum	
	30. Juni, 2026	31. März, 2026	30. Juni, 2025	30. Juni, 2026
Nettogewinn	$ 218.6	$ 187.2	$ (28.4)	$ 405.8
Ertragsteueraufwand	2.0	1.8	4.4	3.7
Abschreibungen und Substanzverzehr	(35.9)	(10.9)	(10.6)	(46.8)
Finanzierungskosten	4.8	10.9	(30.2)	15.8
Finanzerträge		(8.8)	6.0	
EBITDA - aufgegebene Geschäftsbereiche		4.1	6.1	
Nicht zahlungswirksame aktienbasierte Vergütung	(3.7)	(12.5)		
Nicht realisierter Währungsgewinn (-verlust)	(10.4)	(6.3)		
Gewinn aus dem Verkauf der brasilianischen Betriebe	(18.6)	1.7	-	(16.9)
Sonstiger (Ertrag) Aufwand	(13.6)	(2.0)	-	(15.6)
Bereinigtes EBITDA - aufgegebene Geschäftsbereiche	(18.2)	32.6	-	14.4
Abschreibungen	(2.4)	1.7	(0.1)	(0.7)
Finanzierungskosten	4.2	0.3	9.0	4.6
Ertragsteuerrückstellung	4.8	3.9	(1.4)	8.7
Bereinigtes EBITDA	-	-	11.7	-
Bereinigtes EBITDA - Minderheitsanteile	-	-	8.1	-
Bereinigtes EBITDA - Los Filos	-	(1.2)	21.3	(1.2)
Bereinigtes EBITDA - Corporate	(1.2)	(5.6)	(2.1)	(6.8)
Bereinigtes EBITDA	(7.1)	$ 1.4	(0.2)	(5.6)
		217.2	$ (6.6)	
	$ 123.3	$ 340.5		
	-	$ 16.8	49.1	16.8

```
                          234.0  $          42.5
$        123.3 $          357.3

                           788.6           499.4
         790.0            789.4
 -829.9                     825.8           506.1    -829.9
30. Juni,
$ und Aktien in Millionen 2025

Den Equinox-Gold-Aktionären zurechenbarer Nettogewinn (-verlust) -

fortgeführte Geschäftsbereiche $-(106.9)

Zuzüglich (abzüglich):

Nicht zahlungswirksame aktienbasierte Vergütung-7.3
Nicht realisierter Gewinn (Verlust) aus Goldkontrakten-16.4
Nicht realisierter Verlust (Gewinn) aus Devisenkontrakten-(64.6)
Nicht realisierter Währungsverlust (-gewinn)-4.0
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Greenstone-
Gegenleistung-21.1
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der Wandlungsoption der Wandelanleihen 2025
--
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der Warrant-Verbindlichkeit--
Netto-(Gewinn) -Verlust aus Änderung und Tilgung
von Schulden--
Sonstiger (Ertrag) Aufwand 1.9
Transaktionskosten 13.1
Anpassungen des beizulegenden Zeitwerts erworbener Vorräte-2.2
Im Betriebsaufwand erfasste einmalige
Belastungen(1)-40.2
Im Care-and-Maintenance-Aufwand erfasste einmalige
Belastungen-17.5
Im Steueraufwand erfasste einmalige Belastung-6.5
Ertragsteuerliche Auswirkungen der vorstehenden Anpassungen-(1.7)
Im latenten Steueraufwand erfasster nicht realisierter
Währungsverlust (-gewinn)-(1.8)
Bereinigter Nettogewinn (-verlust) - fortgeführte Geschäftsbereiche $-(44.9)
Bereinigter Nettogewinn - aufgegebene Geschäftsbereiche(2)-53.5
Bereinigter Nettogewinn - alle Betriebe $-8.6
```

Gewichteter Durchschnitt der ausstehenden Aktien (unverwässert)-477.7

Gewichteter Durchschnitt der ausstehenden Aktien (verwässert)-477.7-Drei Monate zum--Sec

30. Juni, 2026	31. März, 2026	30. Juni, 2025	30. Juni, 2026	30. Juni, 2025
-				
	$0.28	$(0.01)		
	$(0.09)			
$0.16	$0.43			
$0.15	$0.26	$(0.01)	$0.41	$(0.09)
-				
-				
$0.00	$0.02	$0.10	$0.02	$0.11
$0.00	$0.02	$0.10	$0.02	$0.11
-				
-				
$0.16	$0.30	$0.09	$0.45	$0.02
$0.15	$0.28	$0.08	$0.43	$0.02

$ und Aktien in Millionen

Bereinigtes EPS - fortgeführte Geschäftsbereiche

Je Aktie - unverwässert ($/Aktie)
Je Aktie - verwässert ($/Aktie)

Bereinigtes EPS - aufgegebene Geschäftsbereiche

Je Aktie - unverwässert ($/Aktie)
Je Aktie - verwässert ($/Aktie)

Bereinigtes EPS - alle Betriebe

Je Aktie - unverwässert ($/Aktie)
Je Aktie - verwässert ($/Aktie)

(1) Die in den Betriebskosten erfassten einmaligen Belastungen für die drei und sechs Monate zum 30. Juni 2025 umfassen eine Abschreibung auf Haufenlaugungserz bei Los Filos infolge der auf unbestimmte Zeit erfolgten Aussetzung des Betriebs am 1. April 2025.

(2) Siehe nachstehende Tabelle.

Die folgende Tabelle stellt die Überleitung des bereinigten Nettogewinns aus aufgegebenen Geschäftsbereichen dar:

$ in Millionen	-Drei Monate zum - 30. Juni 2026	-Sechs Monate zum - 31. März 20
Aufgegebene Geschäftsbereiche:		
Den Equinox-Gold-Aktionären zurechenbarer Nettogewinn - aufgegebene Geschäftsbereiche	$ 12.0	$ 135.0
Zuzüglich (abzüglich):	-	
Nicht zahlungswirksame aktienbasierte Vergütung	-	-
Nicht realisierter Währungsverlust (-gewinn)	-	7.2
Gewinn aus dem Verkauf der brasilianischen Betriebe	(12.0)	(105.6)
Sonstiger Aufwand (Ertrag)	-	0.1
Ertragsteuerliche Auswirkungen der vorstehenden Anpassungen	-	(1.2)
Im latenten Steueraufwand erfasster nicht realisierter Währungsgewinn (-verlust)	-	(6.7)
	$ 16.8	$ 16.8
Bereinigter Nettogewinn - aufgegebene Geschäftsbereiche	$ -	$ 16.8 $ 53.5

Nettoverschuldung

Die Überleitung der Nettoverschuldung ist nachstehend dargestellt.

$ in Millionen	
Kurzfristiger Anteil der Darlehen und Kredite	
Langfristiger Anteil der Darlehen und Kredite	
Gesamtverschuldung	583.0
Abzüglich: Liquide Mittel und Zahlungsmitteläquivalente (frei verfügbar)	
Nettoverschuldung	$ 265.2

Hinweise und zukunftsgerichtete Aussagen: Diese Pressemitteilung enthält zukunftsgerichtete Informationen und zukunftsgerichtete Aussagen im Sinne der anwendbaren Wertpapiergesetze und kann zukunftsorientierte Finanzinformationen oder Informationen zum Finanzausblick enthalten (zusammenfassend zukunftsgerichtete Informationen). Die tatsächlichen Betriebsergebnisse und die daraus resultierenden Finanzergebnisse können wesentlich von den in den zukunftsgerichteten Informationen genannten Beträgen abweichen.

Zu den zukunftsgerichteten Informationen in dieser Pressemitteilung gehören: die Vorteile des Zusammenschlusses des Unternehmens mit Orla Mining, einschließlich der Erwartungen hinsichtlich Produktionskapazität, Cashflow, Wachstum und langfristigem Wert; die aktualisierte konsolidierte Prognose des Unternehmens für 2026, einschließlich Produktion, Cash Costs, AISC, Wachstumskapital, Explorationsaufwendungen und G&A; die Phase-2-Erweiterung bei Valentine, einschließlich der erwarteten Verarbeitungskapazität, Produktion und des Zeitplans für Engineering, Beschaffung und Bau; der Zeitpunkt des Federal Record of Decision für South Railroad; der Wiederanlauf des Betriebs und Erweiterungsmöglichkeiten bei Los Filos; das Management des Unternehmens und die geplanten personellen Übergänge; die Weiterentwicklung von South Railroad, Los Filos, Castle Mountain und Camino Rojo als Teil der Wachstumspipeline des Unternehmens; sowie die Ziele und Zielsetzungen des Unternehmens, einschließlich der Schaffung langfristigen Werts für die Aktionäre.

Zukunftsgerichtete Informationen sind typischerweise an Begriffen wie glauben, werden, erreichen, wachsen, planen, erwarten, schätzen, rechnen mit, anstreben, vorantreiben, steigern und ähnlichen Begriffen erkennbar, einschließlich Varianten wie könnte, können oder sollte, sowie an deren Verneinung. Das Unternehmen hält diese Erwartungen zwar für angemessen, sie stellen jedoch keine Garantien dar; ihnen sollte daher kein unangemessenes Vertrauen entgegengebracht werden.

Zukunftsgerichtete Informationen basieren auf den gegenwärtigen Erwartungen und Annahmen des Unternehmens, darunter: das Erreichen der erwarteten Vorteile der Transaktion mit Orla Mining; das

Erreichen von Explorations-, Produktions-, Kosten- und Entwicklungszielen; das Erreichen der Auslegungskapazität bei den Betrieben Greenstone und Valentine; die erfolgreiche Umsetzung der Phase-2-Erweiterung bei Valentine; der Wiederanlauf von Los Filos; der rechtzeitige Erhalt der Genehmigung für South Railroad; stabile Goldpreise und Inputkosten; die Verfügbarkeit von Finanzierungsmitteln; die Genauigkeit der Schätzungen von Mineralreserven und Mineralressourcen; Aussagen zur Ausschüttung von Dividenden an die Aktionäre des Unternehmens; die regelmäßige Überprüfung und mögliche Änderung der Dividendenpolitik des Unternehmens; die Erklärung und Zahlung künftiger Dividenden; die Einhaltung von Minenplänen und Zeitplänen; erwartete Erzgehalte und Gewinnungsraten; das Ausbleiben von Arbeitsunterbrechungen oder ungeplanten Verzögerungen; produktive Beziehungen zu Beschäftigten, Gewerkschaften und Gemeinden; die Aufrechterhaltung bestehender sowie der rechtzeitige Erhalt neuer Genehmigungen und behördlicher Zulassungen; geopolitische Stabilität; die Einhaltung von Umwelt- und Sicherheitsvorschriften; sowie ein konstruktiver Austausch mit indigenen Partnern und lokalen Gemeinschaften. Das Unternehmen hält diese Annahmen zwar für angemessen, sie können sich jedoch als unzutreffend erweisen.

Zukunftsgerichtete Informationen unterliegen zahlreichen Risiken, Unsicherheiten und anderen Faktoren, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse und Entwicklungen wesentlich von den in solchen zukunftsgerichteten Informationen ausdrücklich oder implizit dargestellten Ergebnissen und Entwicklungen abweichen. Zu diesen Faktoren zählen die im Abschnitt Risk Factors des Management Information Circular des Unternehmens vom 19. Juni 2026, im Abschnitt Risk Factors des MD&A des Unternehmens vom 20. Februar 2026 für das am 31. Dezember 2025 beendete Geschäftsjahr sowie im Abschnitt Risks Related to the Business des zuletzt eingereichten Annual Information Form von Equinox Gold beschriebenen Faktoren; diese Unterlagen sind auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca und auf EDGAR unter www.sec.gov/edgar verfügbar. Zukunftsgerichtete Informationen spiegeln die aktuellen Erwartungen des Managements hinsichtlich zukünftiger Ereignisse wider und können sich ändern. Soweit nicht nach anwendbarem Recht erforderlich, übernimmt das Unternehmen keine Verpflichtung, zukunftsgerichtete Informationen, die in dieser Pressemitteilung enthalten oder durch Verweis einbezogen sind, zu aktualisieren oder die Ergebnisse von Änderungen öffentlich bekannt zu geben, um tatsächliche Ergebnisse, zukünftige Ereignisse oder Entwicklungen, geänderte Annahmen oder andere Faktoren widerzuspiegeln, die zukunftsgerichtete Informationen beeinflussen. Aktualisiert das Unternehmen zukunftsgerichtete Informationen, darf daraus nicht geschlossen werden, dass es weitere Aktualisierungen dieser oder anderer zukunftsgerichteter Informationen vornehmen wird. Sämtliche in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen werden ausdrücklich durch diesen Warnhinweis eingeschränkt.

Technische Informationen: Die in dieser Pressemitteilung enthaltenen wissenschaftlichen und technischen Informationen wurden von Matthew MacPhail, P.Eng., Executive Vice President, Technical Services bei Equinox Gold, der als Qualified Person im Sinne von National Instrument 43-101 gilt, genehmigt.

Dieser Artikel stammt von GoldSeiten.de
Die URL für diesen Artikel lautet:
https://2026.goldseiten.de/artikel/712139--Equinox-Gold~-Starke-Ergebnisse-fuer-das-2.-Quartal-erhoeht-die-Produktionsprognose-fuer-2026-nach-erfolgreich

Für den Inhalt des Beitrages ist allein der Autor verantwortlich bzw. die aufgeführte Quelle. Bild- oder Filmrechte liegen beim Autor/Quelle bzw. bei der vom ihm benannten Quelle. Bei Übersetzungen können Fehler nicht ausgeschlossen werden. Der vertretene Standpunkt eines Autors spiegelt generell nicht die Meinung des Webseiten-Betreibers wieder. Mittels der Veröffentlichung will dieser lediglich ein pluralistisches Meinungsbild darstellen. Direkte oder indirekte Aussagen in einem Beitrag stellen keinerlei Aufforderung zum Kauf-/Verkauf von Wertpapieren dar. Wir wehren uns gegen jede Form von Hass, Diskriminierung und Verletzung der Menschenwürde. Beachten Sie bitte auch unsere AGB/Disclaimer!

Die Reproduktion, Modifikation oder Verwendung der Inhalte ganz oder teilweise ohne schriftliche Genehmigung ist untersagt!
Alle Angaben ohne Gewähr! Copyright © by GoldSeiten.de 1999-2026. Es gelten unsere AGB und Datenschutzrichtlinen.